

Transferencia de Tecnología: Modelo empresarial

UNIVALUE VALORIZACION, SL

Alameda de Urquijo, nº 36 – Planta 7ª

48011 – BILBAO (SPAIN)

Telf/Phone : +34 944 435 400

Email: info@univalueg9.com Website: www.univalueg9.com

Logroño: 09-05-2012

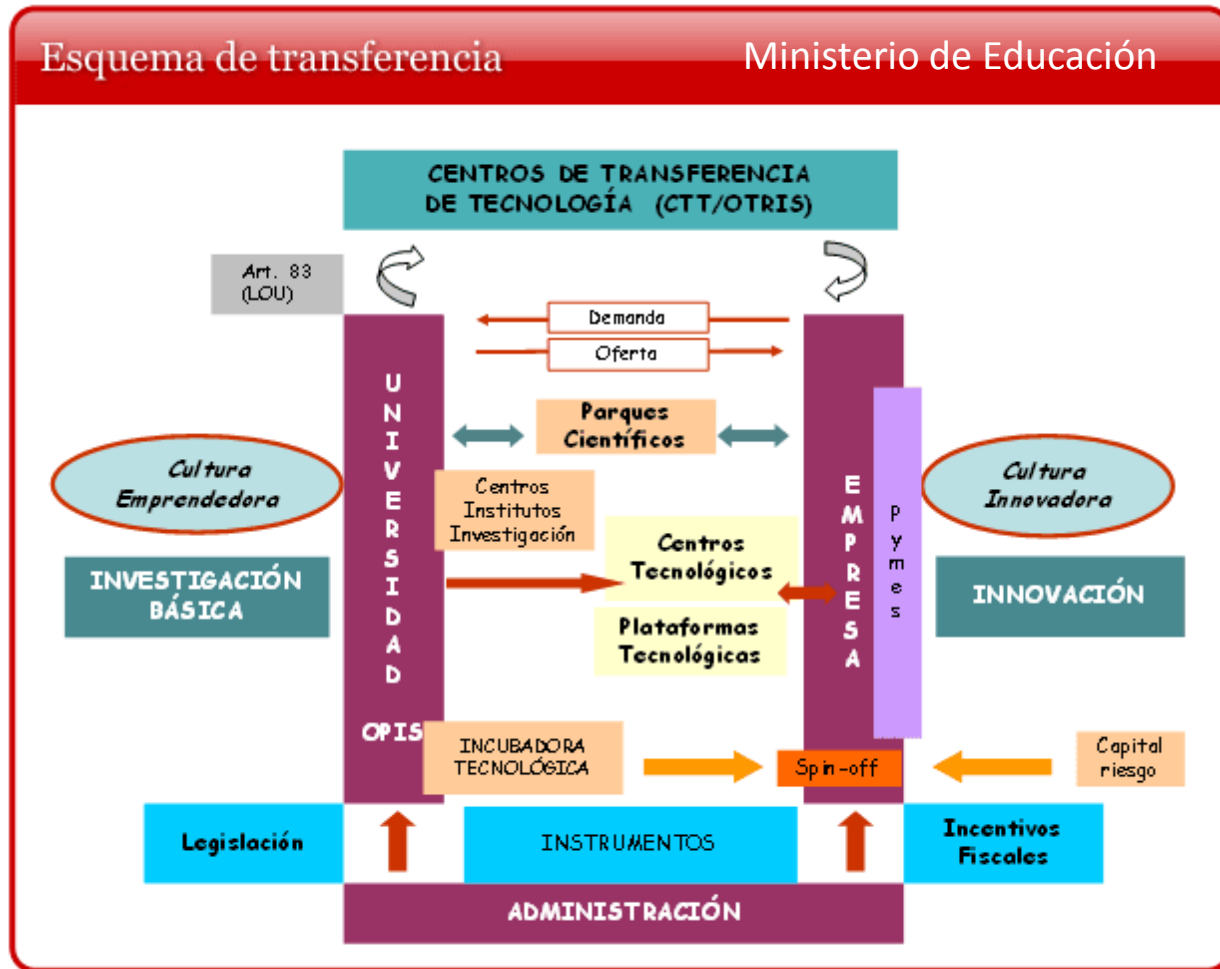


UNIVERSIDAD
DE LA RIOJA

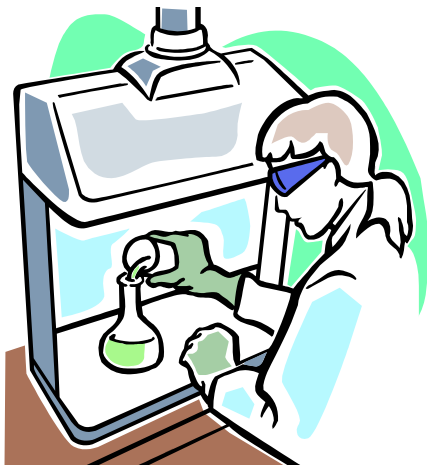
Contenido

- Transferencia de Tecnología
- Génesis de UNIVALUE
- Solidez del Proyecto: Socios fundadores
- Fortaleza de un Grupo Innovador
- Visión & Misión
- Líneas de Negocio
- Áreas de Negocio
- Cartera de Productos
- Proceso de Negocio: Actividades de **Valorización & Transferencia**
- Proveedores
- Clientes
- Guía de Productos en Transferencia
- Cómo contactarnos

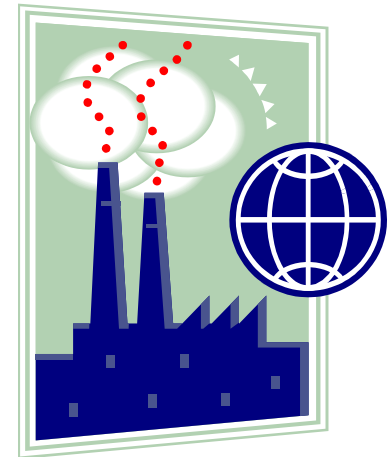
Transferencia de Tecnología



Transferencia de Tecnología II



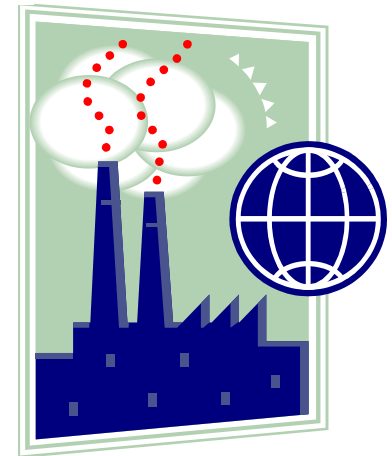
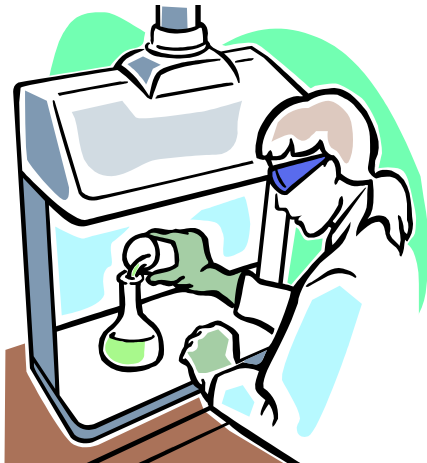
Mercado:
Transferencia
Tecnológica



Investigación
Innovación

Aplicación
Industrial

Transferencia de Tecnología II

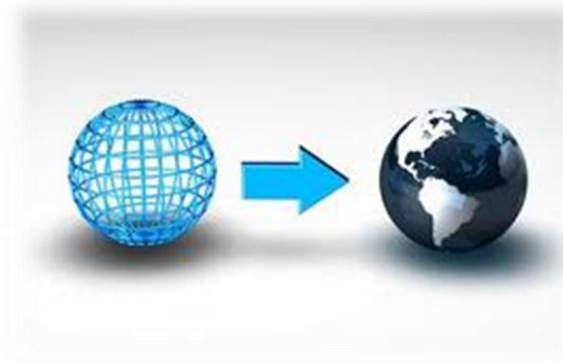


Investigación
Innovación

Aplicación
Industrial

Génesis de UNIVALUE

- Consecuencia de la tercera misión encomendada a las Universidades (tras la Formación e Investigación), la **Transferencia de Tecnología** exige trasladar al mercado los resultados procedentes de la investigación universitaria.
- Esta nueva faceta implica la necesidad de contar con profesionales técnicos y expertos en actividades de comercialización e internacionalización, por medio de una unidad de negocio que disponga de una masa crítica adecuada, de ahí la creación de **UNIVALUE**.

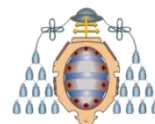


Solidez del Proyecto = Socios fundadores

UNIVALUE es una iniciativa del **Grupo de Universidades (G9)**, formado por las siguientes instituciones :



Universidad de Cantabria (UC)



Universidad de Oviedo (UO)



Universidad de Castilla-La Mancha (UCLM)



Universidad del País Vasco (UPV/EHU)



Universidad de Extremadura (UEX)



Universidad Pública de Navarra (UPNA)



Universitat de les Illes Balears

Universitat de les Illes Balears (UIB)



Universidad de La Rioja (UR)



Universidad de Zaragoza (UZ)

Fortaleza de un Grupo Innovador



Visión & Misión

Visión:

“Nuestro proyecto se presenta como una vía de salida hacia el mercado de los resultados de la investigación generados en las Universidades, articulándose de una forma segura, fiable y eficaz”.

Misión:

- Calcular el Valor económico.
- Identificar sectores de ubicación en el mercado.
- Promocionar y comercializar el conocimiento y los resultados factibles de transferir procedentes de la investigación universitaria y externa.



En **UNIVALUE** aspiramos a ser el mejor referente en el campo de la **Valorización** y **Transferencia Tecnológica**, así como servir de guía para canalizar toda la innovación que se genere en nuestra organización y entorno.

Líneas de Negocio



- **VALORIZACIÓN:**

- De las Patentes
- De las Tecnologías / Conocimientos

Procedentes tanto de nuestro ámbito universitario, como externo.

- **TRANSFERENCIA / VENTA:**

- De las Patentes
- De las Tecnologías / Conocimientos

Procedentes tanto de nuestro ámbito universitario, como externo.

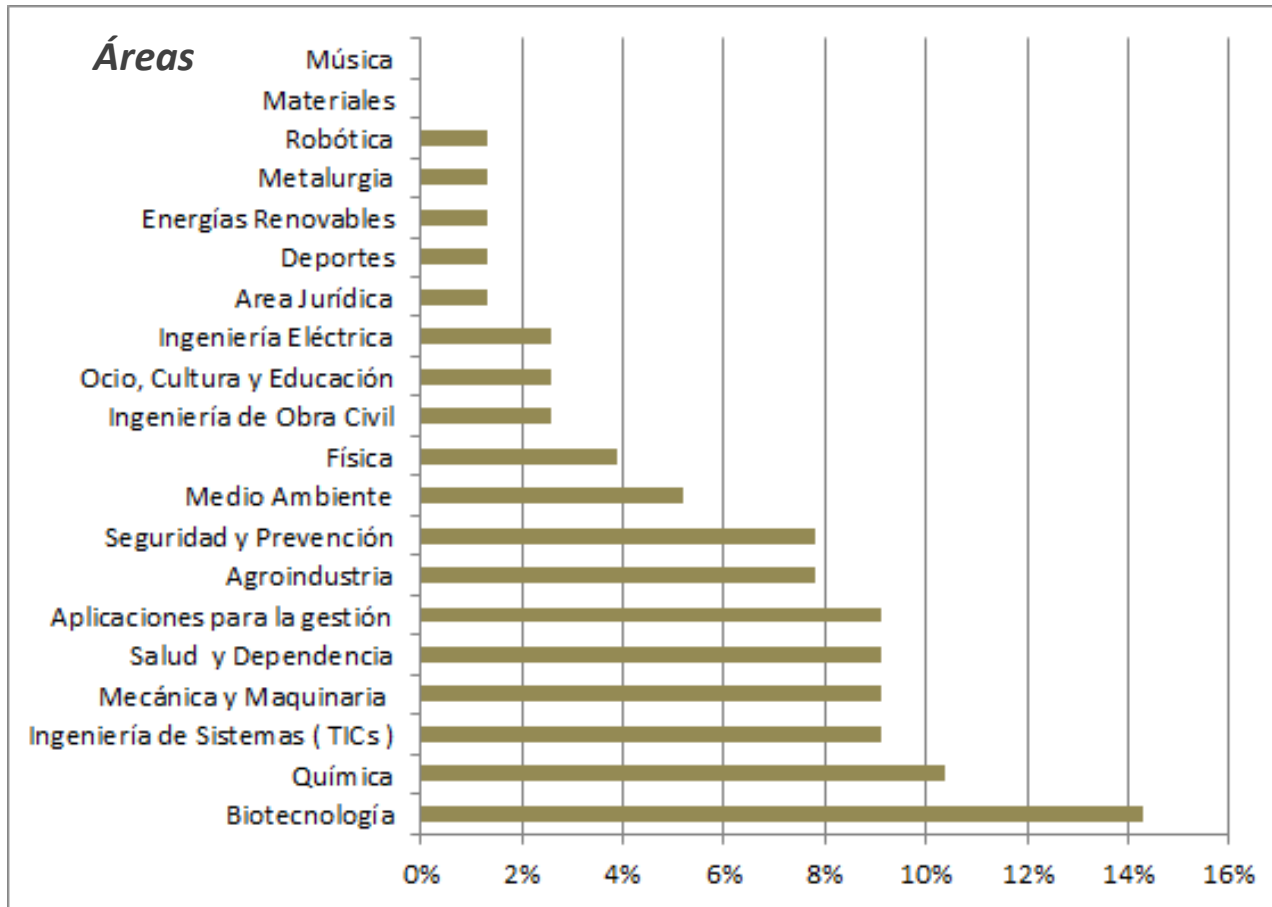
Áreas de Negocio

- ✓ Agroindustria
- ✓ Aplicaciones para la Gestión
- ✓ Área Jurídica
- ✓ Biotecnología
- ✓ Deportes
- ✓ Energías Renovables
- ✓ Física
- ✓ Ingeniería Eléctrica
- ✓ Ingeniería de Obra civil
- ✓ Ingeniería de Sistemas (TICs)



- ✓ Materiales
- ✓ Mecánica y Maquinaria
- ✓ Medio Ambiente
- ✓ Metalurgia
- ✓ Música
- ✓ Ocio, Cultura y Educación
- ✓ Química
- ✓ Robótica
- ✓ Salud y Dependencia
- ✓ Seguridad y Prevención

Cartera de Productos (Mayo '12)



Disponemos de una Cartera de **100 Patentes & Tecnologías.**

El **30%** ya valoradas en **3,5 millones de Euros**, en proceso de Comercialización.

Proceso de Negocio



Actividad de: VALORIZACIÓN

Las gestiones que realizamos para llevar a cabo la actividad de **Valorización** y prospección, son las siguientes:

Informe de Valoración

- Acuerdo de Confidencialidad
- Interiorización del conocimiento tecnológico
- Estudio del estado de la técnica
- Desglose del mapa tecnológico
- Definición del posicionamiento
- Análisis DAFO
- Delimitación del “mercado objetivo”
- Cálculo del “Valor actual” de dicha tecnología
- Alternativas comerciales y de negocio



Actividad de: TRANSFERENCIA

Tras el proceso de Valorización, entramos en el proceso de **Transferencia** dónde realizamos las siguientes etapas:

Contrato
de
Transferencia



- Garantía de “confidencialidad” en el proceso
- Acuerdo de Comercialización
- Definición de los Sectores y Clientes potenciales
- Selección de los Clientes target
- Contactos y visitas generadoras de consultas
- Elaboración y presentación de ofertas
- Gestión de las negociaciones
- Cierre de contratos de Venta/Licencia
- Asegurar el buen fin de las operaciones

Nuestros PROVEEDORES

Contamos con unos Proveedores de **reconocido prestigio y experiencia:**



- Grupo de Universidades fundadoras(G9)
- Otras Universidades
- Cualquier otro Agente del sistema de generación de Conocimiento, tanto Públicos como Privados

Nuestros CLIENTES

Ofrecemos nuestros servicios de **Valorización** y **Transferencia** al siguiente espectro de Clientes :



- Grupo de Universidades (G9)
- Otras Universidades
- Empresas de capital público
- Empresas de capital privado
- Asociaciones de empresas
- Instituciones Públicas
- Instituciones Privadas

Con experiencia y dimensión internacional

Guía de Productos: Página de inicio_superior



Nuestros clientes...

Situar patentes y tecnologías en el mercado

UNIVALUE/G9 ACTION

El conjunto de universidades denominado Grupo G9 dedican gran parte de sus esfuerzos a las iniciativas de Investigación y Desarrollo orientados a la Innovación y Satisfacción de la Sociedad con el fin de conseguir soluciones y aplicaciones trasladables a productos concretos de la vida cotidiana.

Con el objeto de facilitar la Transferencia de los resultados conseguidos al mercado, aparecen dos gamas de productos muy concretos: las Patentes y Tecnologías, que deberán ser comercializadas por profesionales expertos en Transferencia de Tecnologías.

NOTICIAS

Patentar, ahora más que nunca. ESTRATEGIA EMPRESARIAL

Estrategia Empresarial 2012

[+ Leer más](#)

Las universidades unidas enfrentan mejor la crisis. EL DIARIO MONTAÑÉS

El Campus e-MTA acoge la presentación de Univalue Valorización, S.L., la empresa creada por el G9 para asesorar a las universidades en la gestión de patentes. e-MTA

Guía de Productos: Página de inicio_inferior

UNIVALUE/G9 ACTION

El conjunto de universidades denominado Grupo G9 dedican gran parte de sus esfuerzos a las iniciativas de Investigación y Desarrollo orientados a la Innovación y Satisfacción de la Sociedad con el fin de conseguir soluciones y aplicaciones trasladables a productos concretos de la vida cotidiana.

Con el objeto de facilitar la Transferencia de los resultados conseguidos al mercado, aparecen dos gamas de productos muy concretos: las Patentes y Tecnologías, que deberán ser comercializadas por profesionales expertos en Transferencia de Tecnologías.

ÁREAS DE NEGOCIO

- | | |
|---------------------------------|--------------------------------|
| ✓ Agroindustria | ✓ Aplicaciones para la Gestión |
| ✓ Área Jurídica | ✓ Biotecnología |
| ✓ Deportes | ✓ Energías Renovables |
| ✓ Física | ✓ Ingeniería de Obra Civil |
| ✓ Ingeniería de Sistemas (TICs) | ✓ Ingeniería Eléctrica |
| ✓ Materiales | ✓ Mecánica y Maquinaria |
| ✓ Medio Ambiente | ✓ Metalurgia |
| ✓ Música | ✓ Ocio, Cultura y Educación |
| ✓ Química | ✓ Robótica |
| ✓ Salud y Dependencia | ✓ Seguridad y Prevención |

NOTICIAS

Patentar, ahora más que nunca. ESTRATEGIA EMPRESARIAL


Estrategia Empresarial 2012

+ Leer más

Las universidades unidas enfrentan mejor la crisis. EL DIARIO MONTAÑÉS

El Campus e-MTA acoge la presentación de Univalue Valorización, S.L., la empresa creada por el G9 para asesorar a las universidades en la gestión de patentes. e-MTA

« Ver más noticias

 **Síguenos en Twitter**

"Harvard and MIT Bring Their Courses Online for Free - <http://t.co/GWlr1QSn>"

Hace 2 horas

"Gracias @CuadrosFortuna por seguirnos. Bienvenidos a nuestra Comunidad. Buen lunes y mejor semana"

Hace 4 horas

Univalue Valorización, S.L. © 2011
Alameda de Urquijo, 36 -7 (Edif. Pza. Bizkaia), 48011 Bilbao - Vizcaya
Tel. (+34) 944435400 / Fax. (+34) 944435417


[Aviso legal](#) • [Mapa web](#) • [Contacto](#)

Guía de Productos: Áreas de Negocio

UNIVALUE	ÁREAS DE NEGOCIO	PROTAGONISTAS Áreas de negocio	NOTICIAS CONTACTO
<p>Inicio- 'Áreas de negocio'</p> <h2>ÁREAS DE NEGOCIO</h2> <div data-bbox="57 714 672 971"> <p>Referencia: PI-03-041-2011</p> <p>Herbicida biodegradable</p> <p>Composición herbicida biodegradable desecante así como para el control y eliminación del Jacinto...</p> </div> <div data-bbox="57 971 672 1209"> <p>Referencia: TC-07-038-2011</p> <p>Kit de Comunicación Aumentativa y Alternativa en el Hospital</p> <p>Kit de Comunicación Aumentativa y Alternativa en el Hospital que permite la comunicación a personas que por circunstancias permanentes o temporales se hayan privados del mismo.</p> </div>	<ul style="list-style-type: none"> Agroindustria Área Jurídica Deportes Física Ingeniería de Obra Civil Materiales Medio Ambiente Música Química Salud y Dependencia 	<ul style="list-style-type: none"> Aplicaciones para la Gestión Biotecnología Energías Renovables Ingeniería Eléctrica Ingeniería de Sistemas (TICs) Mecánica y Maquinaria Metalurgia Ocio, Cultura y Educación Robótica Seguridad y Prevención 	<p>Sectores:</p> <p>Más detalles</p> <p>Sectores:</p> <p>Más detalles</p>

Guía de Productos: Fichas Técnicas

REF: PI 09017

FICHA TÉCNICA 

SELECCIÓN ESPECÍFICA DE CÉLULAS MADRE PROCESO PATENTADO

Conjunto de compuestos químicos patentados para la eliminación selectiva de células indiferenciadas en los procesos de diferenciación celular de aplicación en trabajos con células madre.

I. La investigación del futuro ahora

El campo de investigación con células madre se ha ido abriendo camino desde finales de los años 90. A pesar de las polémicas morales que suscita, las políticas de los países punteros en las tecnologías de la Salud han permitido un fuerte desarrollo en los últimos años siendo miles las publicaciones mundiales en esta área.

No en vano, la potencialidad en las aplicaciones clínicas de las células madre es brutal. Estas aplicaciones incluyen las áreas de medicina regenerativa, inmunoterapia y terapia génica.

El trabajo a desarrollar para cada aplicación concreta es complejo, siendo clave la diferenciación específica de las células madre y deseable, igualmente, su separación de aquellas no diferenciadas.

II. Ventajas competitivas

En la aplicación de las células madre a la medicina regenerativa y la terapia celular interesa poder diferenciar las células al tipo celular deseado. Existen diferentes métodos para inducir esta diferenciación. No obstante, estos procedimientos generan:

- Tipos celulares no deseados.
- Permanencia de células madre no diferenciadas.

El principal problema es la proliferación incontrolada de estas células dando lugar a tumores.

Mediante el empleo de nuestros compuestos podrá **ELIMINAR** las células madre indiferenciadas in vitro, antes de su inoculación, evitando así la formación de tumores.

III. Disponibilidad tecnológica al mercado

El cribado e identificación de los compuestos capaces de eliminar células madre indiferenciadas en procesos de diferenciación celular, ha sido llevado a cabo por expertos en el área de investigación medicina regenerativa.

Según los expertos, su empleo tiene un gran potencial en el ámbito de los trabajos con células madre.

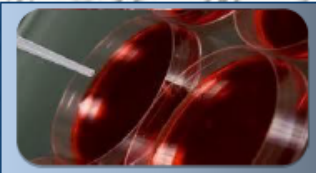
IV. La herramienta clave, su producto estrella

Mediante nuestra patente para el empleo de compuestos capaces de inducir la eliminación de células madre indiferenciadas, su empresa podrá ofrecer una solución a los laboratorios tanto de I+D+i como de desarrollo de terapia celular y en medicina regenerativa, dotándoles de una herramienta eficaz con la que solventar sus principales problemas.

V. Saber más

Esta patente cuenta con el respaldo científico y técnico de un prestigioso equipo de investigación del Grupo G9 de Universidades, Grupo puntero en desarrollo tecnológico Español.


El empleo de estos compuestos en la eliminación de células madre está protegido mediante patente solicitada y se encuentra disponible para su licencia a través de UNIVALUE.



Si Ud. quiere disponer de más información sobre nuestro producto, consúltenos sin compromiso.
Nuestras técnicas estarán encantadas de atenderle. info@univalueg9.com / Tlf: +34 944 435 400 / www.univalueg9.com

UNIVALUE VALORIZACIÓN S.L. © / Alameda Urquijo Nº36 - Planta 7 / 48011 - Bilbao (SPAIN)

REF: TC 08051

FICHA TÉCNICA 

VACUNA DE ORIGEN VEGETAL FRENTE AL PARVOVIRUS CANINO

Tecnología optimizada para la obtención del antígeno del parvovirus canino a partir de plantas. La fabricación de vacunas en base a esta tecnología, además de ventajas económicas, resulta en mayor eficacia y seguridad.

I. Protección para tu mejor amigo

Los perros, con una población mundial de más de 300 millones, se postulan como los animales de compañía más queridos. Como dueños, deseamos que crezcan sanos y fuertes, y es por ello que el mercado mundial de protección y alimentación canina no deja de crecer.

El desarrollo de vacunas para protegerlos frente a las diferentes enfermedades que les afectan está en continuo movimiento.

Nuestra tecnología contribuye a este mercado con una nueva alternativa basada en el cultivo de plantas genéticamente modificadas de las que obtener el antígeno de una de las enfermedades que les afecta desde cachorros, el Parvovirus Canino (CPV).

II. Ventajas competitivas

Nuestra tecnología para la obtención del antígeno para la producción de una vacuna frente al CPV, es una gran alternativa a los procesos en biorreactores utilizados actualmente por la industria ya que:

- ✓ Se disminuyen los riesgos para la salud del animal.
- ✓ El uso de plantas como biofactorías disminuye el coste de producción.
- ✓ Aporta simplicidad, al utilizarse técnicas agronómicas convencionales y métodos de separación y purificación sencillos.

Además, nuestra tecnología de trasgenie sport:

- ✓ Seguridad, ya que el antígeno se expresa en los cloroplastos.
- ✓ Gran rendimiento debido a la alta expresión de la proteína.

III. Disponibilidad tecnológica

Nuestra tecnología está completamente desarrollada, teniendo disponible la semilla para comenzar con el cultivo de la planta y un procedimiento muy sencillo para la posterior extracción del antígeno.

Además, se han realizado ensayos en animales con excelentes resultados en ratones y conejos expresados en términos de respuesta inmune específica y generación de anticuerpos neutralizantes del virus, y a falta de los ensayos finales en perros.

IV. Amplíe su cartera de productos

Dirigido preferentemente a **empresas de desarrollo biotecnológico en el campo de la producción de vacunas veterinarias.**

Con nuestra tecnología podrá obtener una vacuna para el CPV con la que establecer o fortalecer su mercado en el sector veterinario. Además, la vacuna puede tener utilidad en la protección de gatos, visones y mapaches.

V. Saber más

Nuestra tecnología para la obtención de una vacuna frente al CPV cuenta con el respaldo científico y técnico de un prestigioso equipo de I+D+i del Grupo G9 de Universidades, Grupo puntero en desarrollo tecnológico español.

Esta tecnología se encuentra disponible para su licencia a través de UNIVALUE.



Si Ud. quiere disponer de más información sobre nuestro producto, consúltenos sin compromiso.
Nuestras técnicas estarán encantadas de atenderle. info@univalueg9.com / Tlf: +34 944 435 400 / www.univalueg9.com

UNIVALUE VALORIZACIÓN S.L. © / Alameda Urquijo Nº36 - Planta 7 / 48011 - Bilbao (SPAIN)

Formulario para contacto web

Inicio- Contacto

CONTACTO

Si deseas ponerte en contacto con nosotros rellena el siguiente formulario, escríbenos o llámanos. Contestaremos a la mayor brevedad posible.

Univalue Valorización, S.L.

Alameda de Urquijo, 36 -7 (Edif. Pza. Bizkaia)
 48011 Bilbao - Vizcaya
 Tel. (+34) 944435400
 Fax. (+34) 944435417
info@univalueg9.com



Nombre:

Apellidos:

Teléfono:


Email:

Comentarios:

Enviar

Contacte con nosotros

Contáctenos sin compromiso y estudiaremos detenidamente su caso, con el fin de concretar las posibilidades de colaboración:

- ✓ En nuestra página web donde, en la plataforma de Clientes, pueden personalizar sus consultas: www.univalueg9.com
- ✓ Las Redes Sociales:  @Univalue
- ✓ Por correo electrónico: info@univalueg9.com
- ✓ Por Teléfono: **+34 944 435 400**
- ✓ Visítenos en nuestras oficinas:



**Alameda de Urquijo, nº 36 – Planta 7ª
Edificio Plaza Bizkaia
48011 – BILBAO (BIZKAIA)**

Agradecimiento

UNIVALUE les agradece sinceramente su atención y quedamos a su entera disposición para futuras gestiones.

